



Start din karriere inne salg, og bli med på vår ekspansjon i Norge & Sverige!

I SameSystem kan du utvikle deg selv mens du tar del i å skape fremtiden selskapet: en markedsledende digital løsning, skapt av og for retailer og hospitality-bransjen. Bli med på temaet vårt og ta del i en morsom og utfordrende reise, der vi hjelper deg med å bygge starten av din karriere gjennom:

- Den beste opplæringen innen salg og programvare
- Opplæring i den nyeste verktøyene som Salesforce, DocuSign og LinkedIn Sales Navigator.
- Individuell karriereplan, som hjelper deg å vokse i henhold til din kompetanse og ambisjoner.

Vi er en sosial gjeng, som jobber sammen, alltid deler en latter og feirer vår suksess. Høres dette ut som deg?

Da er dette stillingen du burde søke.

Erstatt kjedelig salgskript med kvalitetssamtaler

Som vårt salgstalent bearbeider du markedet ditt ved å generere og arbeide med dine salgsleads. Du vil være ansvarlig for den første kontakten til små og store selskaper i retail og hospitalitybransjen.

Du tilpasser hver samtale, informerer fremtidige kunder om fordelene ved å bruke SameSystem, og planlegger hver dialog for å skape mest mulig verdi; du kjenner klienten før du kontakter dem. På denne måten skaper du kvalitetssamtaler og nye forretningsmuligheter for SameSystem og dine kollegaer på salg.

Dine oppgaver vil hovedsakelig være:

- Generere og bearbeide leads ved hjelp av salgsverktøy

- Booke og delta i møter med salgssjefen

Når du fortsetter å utvikle deg, blir mer trygg på produkt- og salgsteknikkene, vil du begynne å involveres enda mer i salgsmøter. På denne måten håper vi å utvikle deg og dine evner, ved å lære av de beste- og bli en av de beste.

Hva ser vi etter?

Du er en lagspiller, lærer av kollegaene dine og deler deres suksess. Du tenker ut av boksen og har det gøy med å implementere dine egne ideer. Når du lykkes, deler du dine erfaringer med kollegaer, slik at de kan lære av å tjener på din suksess. Du er energisk, optimistisk, skaper et avslappet og morsomt miljø uansett hvor du er.

Kjernekompetansen din inkluderer:

- Erfaring fra salg, møtebooking – gjerne fra SaaS-selskaper, telecom eller annen type salgsarbeid
- Erfaring fra hospitality eller retail er nyttig og for den rette kandidaten kan det erstatte konkret salgserfaring
- Flytende svensk og/eller norsk og behersker engelsk – du har muligheten å jobbe både fra Norge (Oslo) og Sverige (Stockholm)

Nysgjerrig? Les videre og se hva du kan forvente av oss.

Vi lover å hjelpe deg med å lykkes i din nye stilling! Trening, oppfølging og coaching vil være en del av reisen din fra dag én. Vi jobber hardt for å holde deg motivert, i et sosialt og uformelt arbeidsmiljø, hvor du kan se frem til forskjellige aktiviteter og oppgaver. Vi ønsker å være en gjeng med kollegaer du gleder deg til å møte hver dag.

Videre tilbyr vi en konkurransedyktig lønn og en månedlig bonus når dine personlige mål nås. Etter vår mening bør gode resultater alltid belønnes.

SameSystem – ledende innen Retail Workforce Management

Vi leverer en Retail Workforce Management-løsning. Kunder hos oss er store aktører som IKEA, Bunnpris, Normal, Synsam og mer enn 800 andre nasjonale og

internasjonal selskaper. Vi utvikler en ledende Retail Workforce løsning, med et intuitivt online-grensesnitt, foregangsteknologier som iBeacon og Machine Learning-prognoser, ubegrenset gratis support, og integrasjoner. Alle de riktige verktøyene for å optimalisere driften for retail og hospitality.

Leser du fremdeles?

Send inn søknad, vi intervjuer og ansetter fortløpende.

For spørsmål eller henvendelser, ta kontakt med Country Manager:

David Wall på 41 32 95 52

Vi ser frem til å høre fra deg!